



Fase online

Ten listo tu Pitch

 Duración: 3 semanas

Empieza por una fase online, perfilando tu proceso de aprendizaje según el estado de tu proyecto emprendedor. Si estás comenzando tu viaje empresarial, concéntrate en todos los aspectos básicos para desarrollar una idea o unirte a una existente.

Si estás un paso adelante con un proyecto existente, únete a nuestro Founders Track, para validarlo a través de nuestra metodología y sesiones especiales con expertos.

Tres semanas después, habrás creado, o validado, tu propio proyecto emprendedor, continuando con un pitch consolidado.



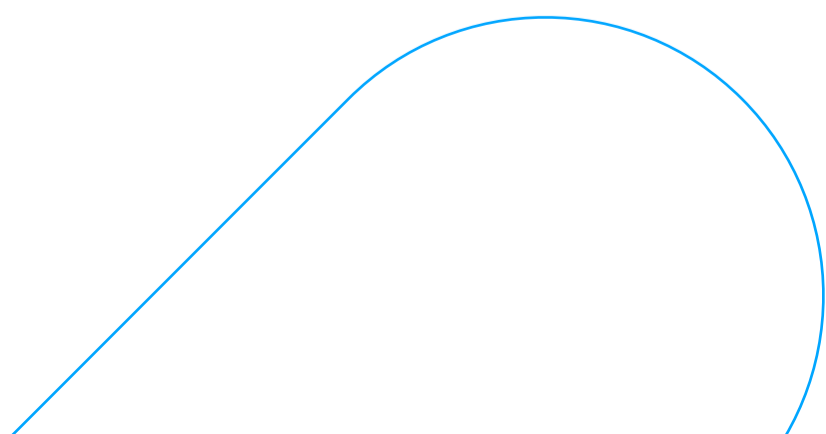
1. Construye el equipo de tus sueños

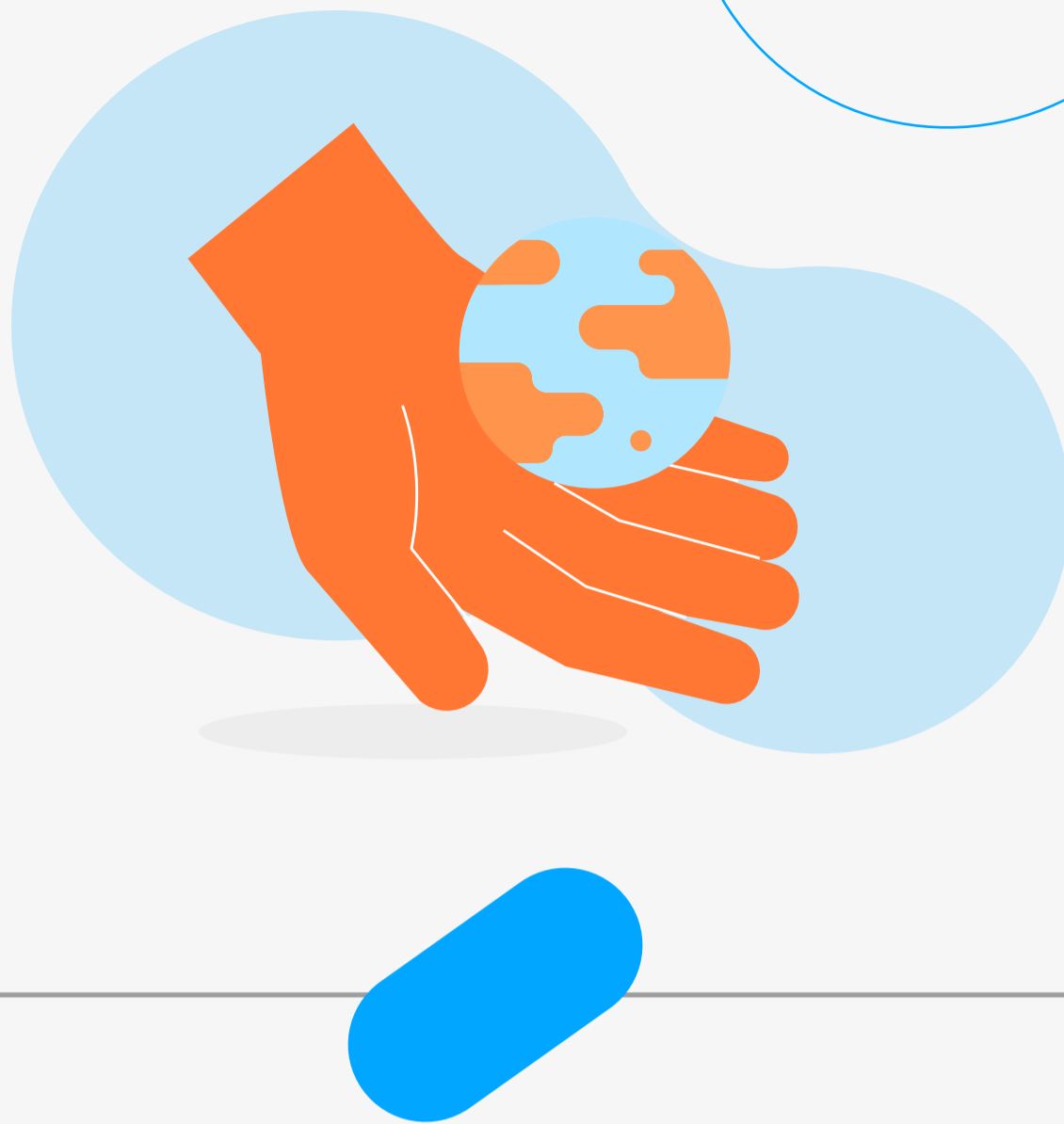
Conoce a tus compañeros ideales

Crea un equipo internacional con futuros emprendedores, unidos por intereses afines.

Puedes formar equipo para crear un nuevo proyecto emprendedor, o unirte a uno ya existente para validarlo con nuestros expertos.

+Fundadores: obtén la oportunidad de continuar trabajando en tu proyecto tu mismo o encuentra cofundadores increíbles. Obtén la flexibilidad de asistir a las sesiones en vivo con su clase.





2. Encuentra tu desafío

Problemas globales a resolver

Conecta con problemas sociales mediante un análisis de mercado para encontrar una problemática global.

Trabajarás para encontrar una solución a esta problemática a través de tu proyecto. Además, validarás tu propuesta de valor con posibles clientes.

+Fundadores: recibe sesiones de mentoring con expertos que te ayudarán a avanzar en tu proyecto.

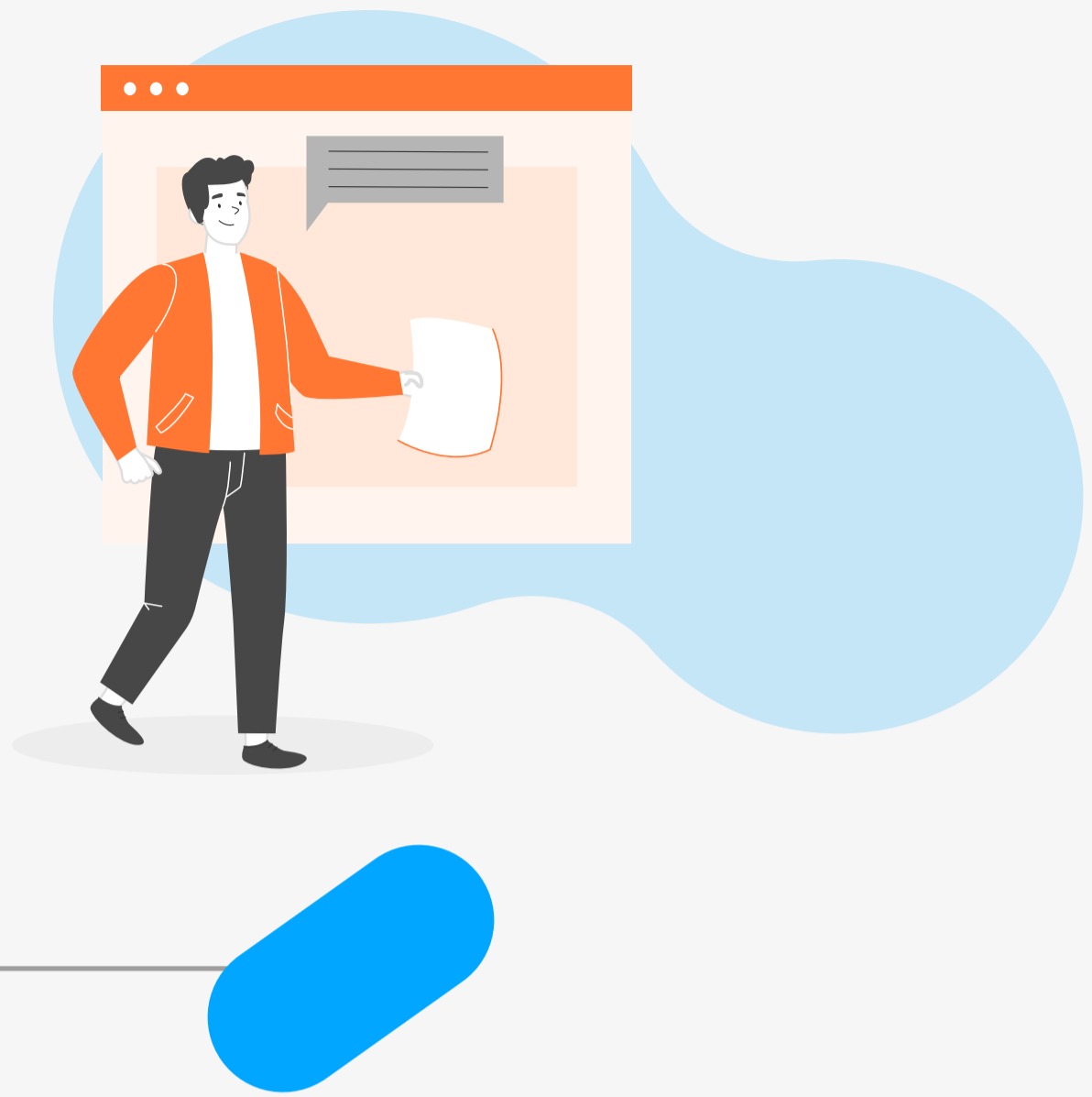


3. Prototipa tu solución

Retrata tu idea en realidad

Idea una solución creativa a tu problema global, recuerda, el cielo es el límite. Luego, crea un prototipo conceptual que ayude a solucionarla. Desarrolla la ruta que seguiría tu cliente y calcula los números detrás de tu proyecto.

+Fundadores: asiste a seminarios y talleres con emprendedores que han vivido el mismo camino que tu.



4. Arma un Pitch poderoso

Vende tu idea de manera efectiva

Trabaja en la presentación de tu Pitch para nuestro Demo Day. Recibe comentarios valiosos para estar listo para la siguiente fase.

+Fundadores: mejora y entrega la mejor versión de tu pitch.



Mientras la mayoría de los programas de emprendimiento terminarían aquí, tu continuarás a la fase más emocionante: **nuestra fase presencial.**



Fase presencial

Convierte tu proyecto en realidad

 Duración: 3 semanas

Durante la fase presencial, trabajarás en 3 principales aspectos de tu proyecto mediante sprints, para avanzar de la forma más rápida y eficiente posible.

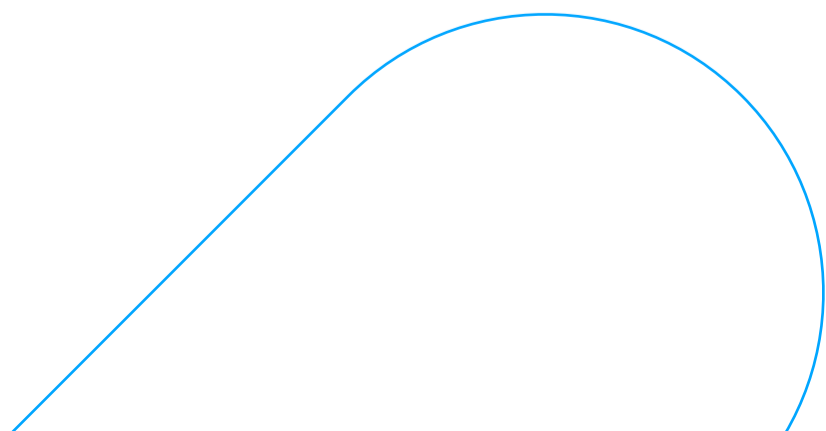
Tendrás momentos de verdad durante cada una de las 3 semanas presenciales donde tendrás que presentar tus avances y recibir feedback para mejorar tu proyecto y lanzar con éxito tu start-up.

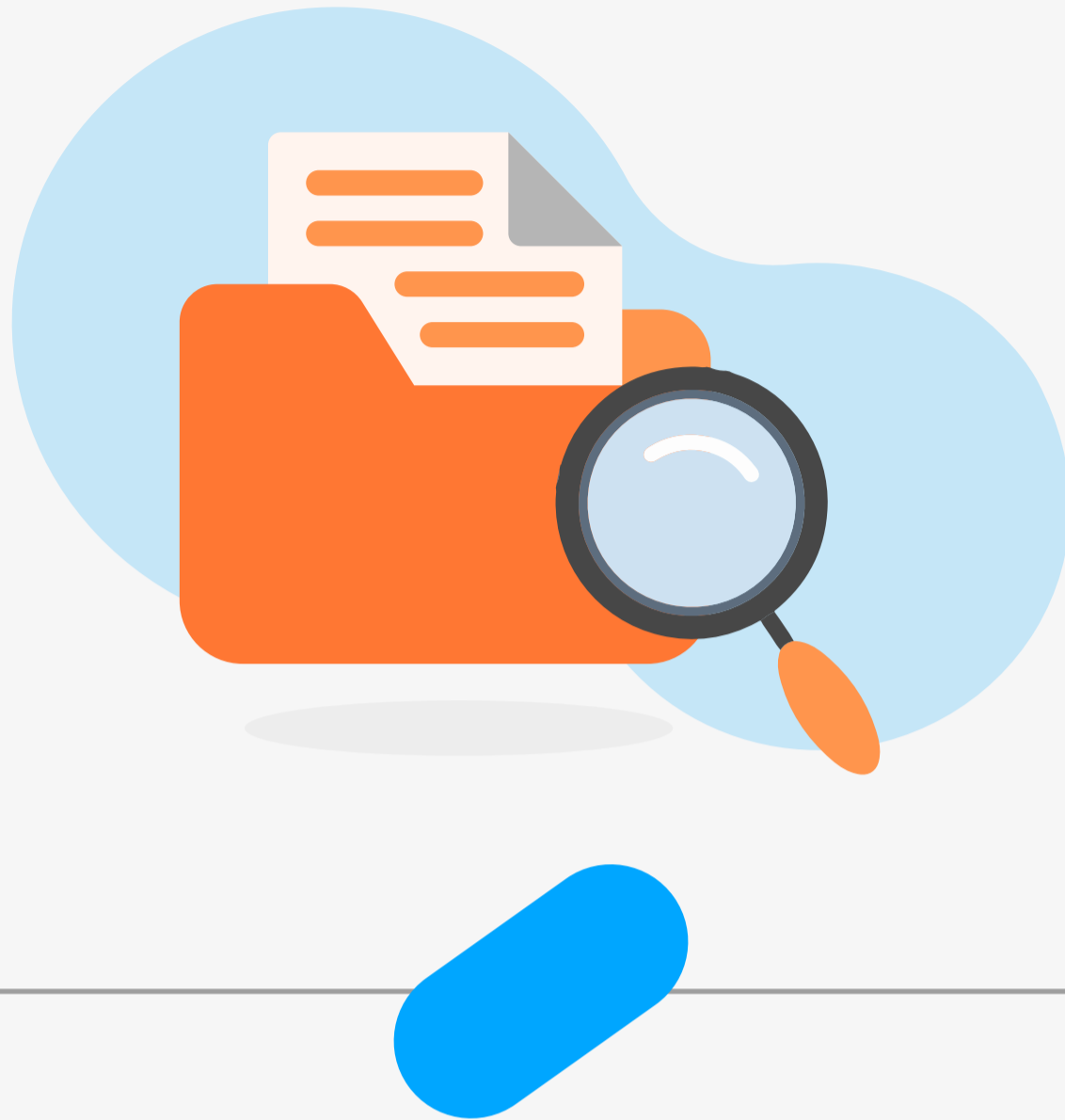


5. Construyendo tu prototipo conceptual

Crea tu prototipo conceptual o funcional para comenzar a recopilar información de validación sobre tu producto o servicios.

+Fundadores: obtén herramientas y recursos para iniciar tus prototipos.

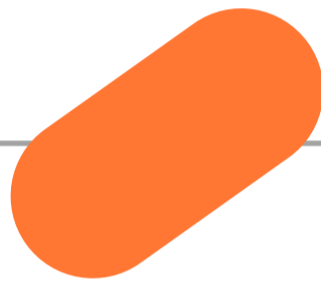




6. La Diligencia Debida

Desarrolla los documentos necesarios para entregar una Due Diligence y validar tu proyecto frente a inversionistas.

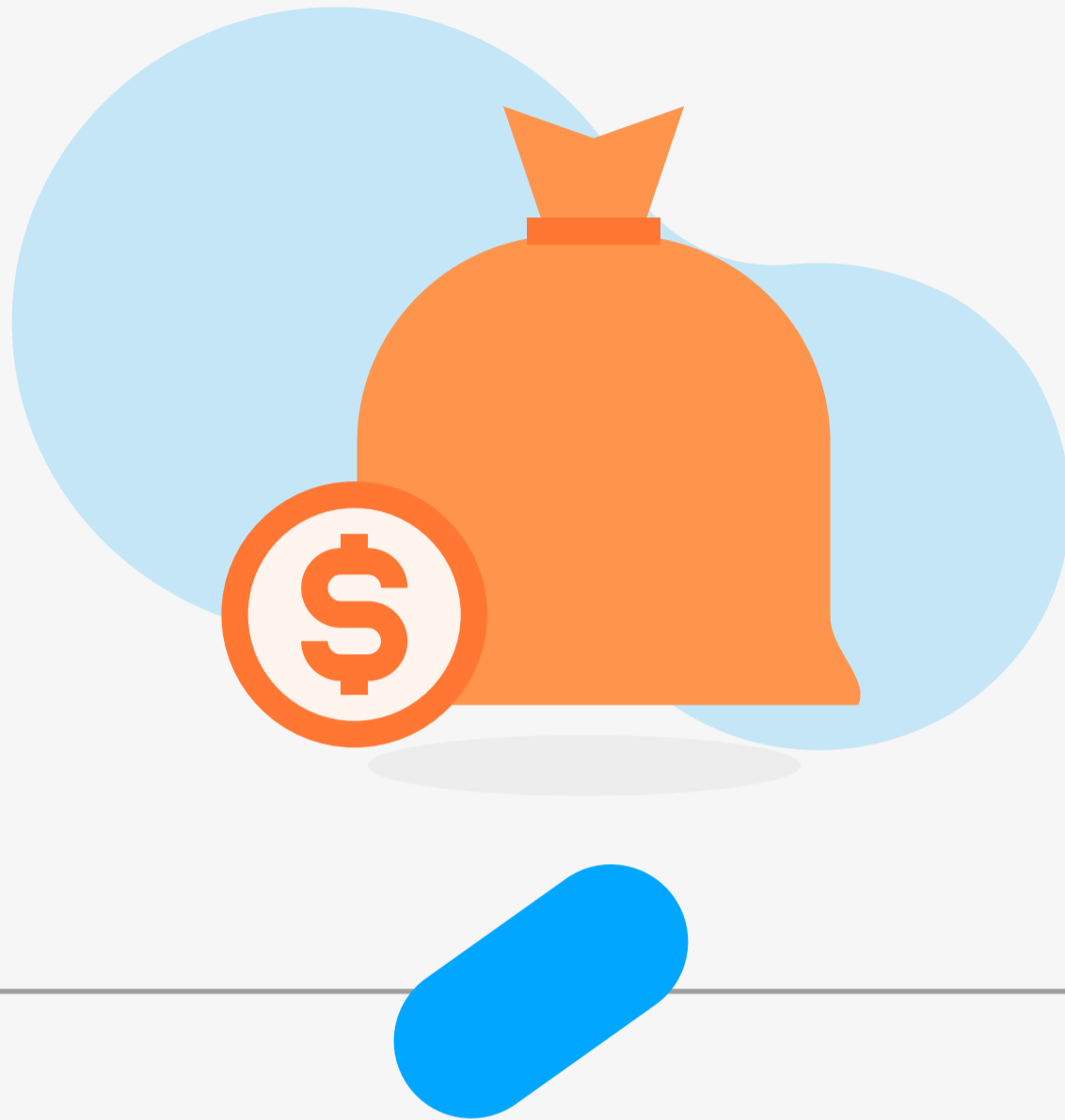
+Fundadores: obtén una revisión y un análisis de tu registros financieros.



7. Estrategia de comercialización

Queremos que te acerques lo más posible a tener tu primera venta. Para ello, debes desarrollar una estrategia exitosa de lanzamiento al mercado e impulsar tu crecimiento exponencialmente.

+Fundadores: planifica una estrategia para mejorar la experiencia general del cliente ofreciendo un producto superior y/o precios más competitivos.



8. Cierre de la inversión

Has convencido a los inversionistas, ahora es el momento de aprender a cerrar un trato de inversión. Comprende cómo funciona una inversión y cómo convertir a un extraño en un accionista.

+Fundadores: mostrarán su capacidad de recaudar dinero para su proyecto frente a los inversores.



9. Acceleration Day

Defiende tu proyecto en una presentación estilo entrevista como si estuvieras aplicando a una aceleradora real.

+Fundadores: mejorarán y entregarán su prototipo y probarán su negocio autosuficiente.